

## Le changement, c'est tout le temps!

C'est une idée fausse de penser que la prévoyance professionnelle ne peut être réformée. En trois décennies, les changements dans le 2° pilier ont été constants et spectaculaires. Le mouvement se poursuivra.

i l'on ne regarde que la surface, on pourrait croire qu'il est devenu impossible de réformer la prévoyance professionnelle et plus largement le système des trois piliers: échecs successifs des réformes Couchepin, Burkhalter (baisse du taux de conversion en 2010) et Berset (24 septembre 2017).

La réalité est différente. La loi sur la prévoyance professionnelle (LPP) s'est transformée en permanence durant ses trente ans d'existence. Le 2° pilier a été renforcé et le cadre légal adapté aux changements de société et aux nouveaux besoins.

#### «L'échec d'un plan n'arrête pas les évolutions.»

En 1995, l'introduction du libre passage a favorisé la mobilité des salariés. L'encouragement à la propriété du logement au moyen de la prévoyance professionnelle a ouvert aux assurés un droit très apprécié. En 2005, lors de la révision de la LPP, des dispositions sur la transparence ont été introduites, la rente de veuf a été inscrite dans la loi, le seuil d'accès abaissé et le taux de conversion adapté pour la première fois à l'augmentation de l'espérance de vie. Ce dernier changement s'est fait quasiment sans remous, sans augmenter la complexi-

té administrative et sans dispositions transitoires, sauf pour la personne invalide. Le taux de conversion de 7,2% est passé, vingt ans plus tard, à 6,8% pour les hommes et les femmes.

En 2010, l'échec du projet d'abaissement du taux de conversion à 6,4% a aussi été un appel à davantage de règles de transparence dans le système, principalement du côté des compagnies d'assurances. Avec des résultats concrets.

La liste des ajustements est longue. Être exhaustif serait ennuyeux. Mais il y a quelques marqueurs. Il a été notamment tenu compte de l'impact des accords bilatéraux Suisse-UE sur la mobilité des travailleurs. La Centrale du 2º pilier pour les avoirs oubliés a été créée. Le législateur a introduit de nouvelles dispositions fiscales en matière de rachat, adopté des dispositions sur la liquidation partielle lorsqu'un grand nombre d'assurés quitte l'institution ou encore, sur le plan des investissements, apporté plusieurs dispositions sur les placements.

Plusieurs réformes en écho aux changements de société ont été accomplies. Par exemple, les partenaires enregistrés ont désormais le même statut que les couples mariés dans les règlements des institutions de prévoyance. De nouvelles règles liées au divorce ont été intégrées. Et des mesures ont été prises en faveur des travailleurs âgés.

Parfois, ce sont les institutions de prévoyance elles-mêmes qui introduisent de l'innovation. Ainsi la CIEPP a été précurseur pour répondre aux

2

évolutions des formes de travail (temps partiel) ou aux aspirations de retraite partielle. «Elle a été particulièrement novatrice dans l'accompagnement des personnes en fin de contrat de travail après 58 ans », explique Fabrice Merle, directeur. «La CIEPP a créé la possibilité de rester dans l'institution et de bénéficier d'une retraite différée. Nous avons trouvé une solution simple, efficace et qui protège l'assuré. Le législateur pourrait s'en inspirer. »

En trente ans, le système de prévoyance professionnelle suisse n'est pas resté figé. Il s'est complété, adapté, y compris sous l'impact de la jurisprudence, actif aiguillon dans cette évolution. Cette mue est constante. La comparaison de la loi de 1985 et de la législation de 2017 montre une transformation spectaculaire.

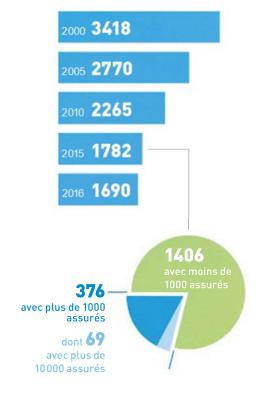
La réflexion sur l'avenir de la prévoyance professionnelle doit se poursuivre. L'échec d'un plan n'arrête pas les évolutions : sur l'âge de la retraite. sans poser comme préalable qu'il doit nécessairement augmenter pour les hommes comme pour les femmes; sur l'allongement de la durée de vie : sur le taux de conversion à mettre en regard avec les intérêts distribués année après année; sur les attentes de rendement durant la prochaine décennie; sur les réponses à apporter aux défis des carrières atypiques (interruption, travail à temps partiel, cumul d'engagements); sur la défense de la solidarité dans le 2<sup>e</sup> pilier.

Tout cela peut être mis sur la table, sereinement. Sans penser immédiatement aux coûts. Sans s'arc-bouter sur les lignes rouges que les uns et les autres tracent.

La grande mue continue. Le présent n'est qu'un morceau de l'avenir de la prévoyance.

De moins en moins d'institutions de prévoyance en Suisse

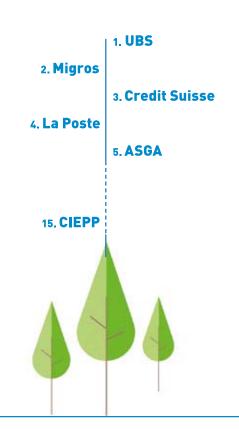
À fin 2016, l'ensemble des institutions représentait un bilan de 823 milliards de francs. (source Ofstat)



#### De plus en plus grandes

Classement suisse des institutions de prévoyance de droit privé, hors compagnies d'assurances, selon capitaux. (source IPE Top 1000)

La CIEPP est la plus grande institution de droit privé en Suisse romande et la 15° au plan national.



ÉDITO



→ **Ignace Jeannerat**Responsable de l'information de la CIEPP

#### Expliquer, encore expliquer

Le projet «prévoyance retraite 2020 » a échoué. Le parlement, très divisé, avait demandé au peuple de se prononcer. Le peuple a dit non : une majorité de Suissesses et de Suisses opposés à tel ou tel élément composant le paquet ont additionné leurs oppositions et mis en pièces le projet. C'est la loi de la démocratie.

Au-delà du fait que le problème demeure – réformer le système des retraites n'est pas une option mais une obligation – le 24 septembre 2017 a été une rencontre ratée entre les citoyens et un thème essentiel à leurs yeux. Selon plusieurs enquêtes, la question de l'âge de la retraite, de l'allongement de la durée de vie et les réponses apportées à ce défi figurent parmi les trois préoccupations principales des Suisses.

Au vu de l'importance du sujet, une participation électorale de 47,2% est faible. Ouinze points de moins que la votation sur le renvoi effectif des criminels étrangers, 10 points de moins que celle sur l'immigration de masse ou la loi antipédophiles, six points de moins que la votation sur la vignette autoroutière, à égalité avec le vote sur le revenu de base inconditionnel. La conclusion est évidente : un très grand nombre de Suisses, perplexes ou désemparés, n'ont pas compris le projet proposé. Trop technique, trop compliqué. Pourtant, il faut avancer. Renforcer le système de prévoyance demeure une mission essentielle. Pour réussir, il faut abandonner les émotions, constater les faits, approfondir le travail de pédagogie. Poser les enjeux, expliquer, encore expliquer, c'est justement l'essence et l'ambition de Bleu Horizon. Nous nous v consacrons par goût, par nécessité aussi. Afin de préserver l'un des meilleurs systèmes de prévoyance vieillesse au monde.

# Indépendants 2e pilier gagnant

Un 3° pilier n'est pas la voie royale pour un indépendant qui veut constituer sa retraite. Le 2° pilier offre des avantages importants. Exposé des raisons pour lesquelles la CIEPP a une solution de prévoyance pour les indépendants!

Pour quoi la CIEPP assure-t-elle les indépendants?

Médecins. physiothérapeutes, gestionnaires de fortune, avocats, artisans, créateurs, consultants et tant d'autres: ils sont aujourd'hui plus de 1000 indépendants à faire con lance à la CIEPP pour leur deuxième pilier. En reconnaissant la bilité et la solidité de la CIEPP, fondation commune créée par la Fédération des Entreprises Romandes et gérée paritairement avec les partenaires sociaux, ces indépendants, libres de s'af lier auprès d'une institution de prévoyance relevant de leur domaine d'activité professionnelle, savent que la CIEPP est là pour répondre aux besoins de ses af lés, sans visée lucrative. C'est la mission de la Caisse: répondre aux besoins de prévoyance professionnelle des PME et des indépendants en Suisse romande.

2.

#### Qu'apporte de plus le 2º pilier aux indépendants pour leur retraite?

Le 3º pilier A et son cousin le 3º pilier B sont régulièrement considérés comme l'instrument idéal pour étoffer sa retraite. Les indépendants qui ne disposent pas de gros revenus privilégient plutôt des produits de 3º pilier lié, en renonçant complètement

au 2° pilier. C'est une erreur. Pourquoi? Parce que le 2° pilier permet de cotiser beaucoup plus au cours de l'année que le seul 3° pilier A.

Cotiser plus aujourd'hui, c'est s'assurer une rente ou un capital supérieur demain. Prenons deux exemples. Pour un indépendant avec un revenu de 100000 francs, la déduction maximale pour le 3e pilier A est plafonnée à 20% du revenu AVS assuré, soit 20000 francs. En combinant 2e pilier (maximum 25% du revenu AVS, soit 25000 francs) et 3e pilier (6768 francs), la déduction Lacale atteint 31768 francs. Pour un indépendant avec un revenu de 200 000 francs, s'il ne fait que du 3e pilier A, la déduction est plafonnée à 33840 francs. En mixant les deux options, la déduction est de 50000 francs dans le 2º pilier et de 6768 francs dans le 3° pilier A. soit un montant déductible de 56768 francs. Pour les indépendants à très hauts revenus, c'est une optimisation Scale. Plus le revenu imposable est substantiel, plus la déduction scale l'est aussi.

Ce n'est pas tout. Comme pour les salariés, l'option du rachat est particulièrement intéressante pour l'indépendant, le 2º pilier offrant la possibilité de combler des lacunes de prévoyance. Il peut donc racheter des cotisations avec un béné ce cal à la clé. C'est particulièrement intéressant, par exemple pour les professions où l'on commence à travailler tard en raison de la longueur des études (médecins, avocats, etc.), pour

les personnes qui ont interrompu leur carrière ou ont travaillé à l'étranger et plus simplement pour tous les indépendants dont le revenu peut uctuer au cours de leur carrière.

3.

#### 3º pilier ou 2º pilier?

Dans le système social suisse, le 3º pilier reste un complément individuel en prévision de la retraite. Néanmoins, on pourra constater que dans la très grande majorité des cas, le 2º pilier est la formule la plus intéressante (performance, rendement, scalité). Le 3º pilier est un élément qui complète une stratégie optimale. Conclusion : une af lation au 2º pilier pour un indépendant offre des avantages évidents tant au niveau des prestations (vieillesse, invalidité et décès) qu'au niveau scal.

4

#### Quels sont les atouts de la CIEPP pour les indépendants?

Sur le plan pratique, en faisant con ance à la FER Genève ou à ses homologues régionales, l'indépendant pro d'un bouquet de services complet. À commencer par les assurances sociales: AVS, 2º pilier et également possibilités d'assurance accident et assurance perte de gain.

Sur le plan du 2° pilier, les atouts de la CIEPP pour un indépendant sont la solidité de la structure (40000 assurés

et 9000 entreprises affiliées groupant 160 secteurs économiques différents). L'équipe de la CIEPP peut en outre lui apporter un conseil global pour atteindre les objectifs qu'il poursuit. Une indépendance de conseil, un savoir-faire et une longue expérience de dialogue avec les indépendants sont garantis. Les résultats de la CIEPP illustrent le bénéfice que peut en tirer l'assuré : des prestations de vieillesse supérieures, des taux élevés d'intérêt crédités sur les comptes dans la durée, une couverture de risque pour un coût restreint, stable et solidaire. La simplicité et l'adaptabilité des plans de la CIEPP aux différentes situations personnelles et professionnelles des indépendants ne sont pas à négliger.

Enfin les tarifs sont à la fois stables dans le temps et collectifs, c'est-à-dire indépendants de l'âge, du sexe, du niveau de salaire ou du secteur économique. Des tarifs extrêmement attractifs peut-on même dire. Un exemple? La possibilité d'un capital décès supplémentaire de une à quatre fois le revenu assuré pour un coût allant de 0,2% à 0,8% du revenu annuel assuré. Pour un revenu assuré de 100000 francs, le coût pour un capital d'une année de salaire coûte 200 francs par an. Un second exemple? Dans le plan OPTIMA, le coût global des risques et des frais est linéaire pour toutes les tranches d'âge dès 18 ans. Les autres plans fonctionnent également selon un tarif linéaire, sauf pour la tranche des 18-24 ans.

Comment la CIEPP
offre-t-elle un accueil adapté
aux indépendants?

À la CIEPP, l'équipe de conseillers à la clientèle est en contact quotidien avec les indépendants. L'un d'eux, Alessandro Antonuccio, depuis sept ans à la CIEPP, est en première ligne pour accueillir cette clientèle. À la fois ceux qui viennent de s'installer professionnellement comme indépendants et ceux qui, après quelques années d'intenses activités, prennent enfin du temps pour examiner leur prévoyance professionnelle. Avec chacun, Alessandro fait le point sur leurs connaissances du système des trois piliers et sur les cotisations liées à ces assurances. Il analyse globalement leur situation (famille, revenus, besoins et budget à investir) et propose des réponses concrètes à leurs interrogations. «Je suis avant tout un quide, un éclaireur. Il n'y a pas lieu de vendre un produit, mais de définir la meilleure formule de prévoyance adaptée aux besoins de mes interlocuteurs. »

Titulaire du brevet fédéral de conseiller financier, Alessandro apporte également son expérience professionnelle antérieure dans une fiduciaire. «Ce parcours me permet d'offrir à mes interlocuteurs une vision large, une sorte de regard à 360 degrés, y compris sur les questions de succession. L'indépendant est souvent livré à lui-même: il est d'autant plus important de pouvoir lui apporter les meilleurs conseils, non facturés, sur les objectifs qu'il poursuit.»

### 6.

#### Pourquoi deux contrats?

Un indépendant peut s'affilier à la même caisse que ses employés. Il peut également s'assurer dans une autre caisse, à titre personnel. À la CIEPP, l'indépendant qui va s'affilier avec son personnel va souscrire deux contrats: un premier à titre personnel pour son activité d'indépendant et un second pour son personnel en qualité d'employeur. Les deux contrats peuvent avoir des prestations différentes.

### Les bonnes recettes pour une bonne retraite

- Analyser ses besoin et objectif de prévoyance le plus tôt possible. Au cours d'une carrière professionnelle de quarante ans, les écarts de rente peuvent être considérables entre un indépendant qui a bien organisé sa prévoyance et un autre indépendant qui n'y a pas consacré la même rigueur
- Prendre son temps pour la réflexion
- Comparer les différents prestataires
- Analyser la sécurité financière du prestataire
- Prendre conscience de la durée de l'engagement (dans le cas d'un produit d'assurance, l'engagement contractuel est long)
- Savoir à qui on a affaire. Les produits bancaires et d'assurances sont gérés par des organismes à but lucratif. Les frais de gestion de fortune et administratifs sont donc beaucoup plus élevés
- Le tarif des risques décès/invalidité est collectif dans le 2º pilier alors qu'il est individuel dans un 3º pilier
- Les rendements nets dans le 2° pilier sont stables et plus élevés sur le long terme que dans le 3° pilier
- Déductions fiscales plus importantes dans le 2<sup>e</sup> pilier que dans un 3<sup>e</sup> pilier
- Si le choix se porte sur un plan 3º pilier assurance, prendre conscience du taux d'intérêt technique garanti très bas pendant toute la durée du contrat (inférieur à 1%)

## Pour ma retraite



eune maman d'une trentaine d'années, Méline Leca est sage-femme et acupunctrice. Et pour se présenter, elle ajoute: « J'essaie de défendre les droits des femmes et des familles, en particulier celui, pour les femmes, de pouvoir mener leur grossesse comme elles le souhaitent, d'accoucher comme et où elles le désirent s'il n'y a pas de facteurs de risque préexistant. » Après avoir travaillé plusieurs années dans les hôpitaux publics, elle est devenue sage-femme indépendante à la Maison de naissance de la Roseraie à Genève. Une maison dédiée à la naissance naturelle qui s'adresse aux femmes désirant accoucher de manière physiologique et non médicalisée.

«Je me considère comme chanceuse de pouvoir exercer ce métier d'une telle manière », s'exclame Méline Leca, aujourd'hui pleinement heureuse de son statut d'indépendante à la Maison de naissance. «C'est davantage d'autonomie, une responsabilité personnelle accrue, des prérogatives différentes et surtout la possibilité de répondre totalement aux attentes d'une clientèle qui souhaite une prise en charge plus naturelle. Être indépendante», prolonge-t-elle, «c'est pouvoir faire ce que je considère être le meilleur pour mes patientes ». Et l'acupuncture, alors? Méline Leca a accompli cette formation après être devenue sage-femme. « Je me suis sentie démunie pour répondre à certains problèmes de santé. Avec l'acupuncture, on peut soigner beaucoup de pathologies en cours de grossesse et après la grossesse, notamment lors de la période d'allaitement. C'est parfaitement complémentaire à mon activité de sage-femme. En outre, mon diplôme de médecine chinoise générale me permet de soigner également toute la famille!»

Côté prévoyance retraite, Méline Leca est sensible à l'importance de constituer un capital pour après-demain. « Le choix de cotiser pour le 2° pilier comme indépendante après avoir quitté les HUG était une évidence. J'ai rapidement pris conscience que je disposais d'un bon capital de libre passage, qu'il ne fallait pas le laisser tomber et donc qu'il était important de prolonger et de bien cotiser. On m'a conseillé de rejoindre la CIEPP et j'en suis très heu-

reuse depuis 2015. L'an dernier, au moment d'engager une collaboratrice, j'ai confirmé ce choix de la CIEPP dont j'apprécie la fiabilité, le service et l'ac-

compagnement dans le processus d'affiliation comme employeur. Pour ma retraite future, j'ai aussi un compte 3° pilier, mais il est clair et net pour moi que le 2° pilier, non obligatoire pour un indépendant, était nécessaire et le bon choix. »

pour mes patientes.»

6

photos David Wagnières